



国内的语言培训班收费不菲，仍有许多学生就读。

的线路，明确将“两晚入住赌城拉斯维加斯”列入行程，并安排“途经大型直营购物中心，可以采购世界名牌商品”。

孙志伟说，这种游学团的带队老师可能自己不出旅费，免费出国就抓紧时间疯狂购物。而一位旅行业人士表示，一些游学团宣称“安排国内的学生与当地学生一起上课”，但当地学校都已经放假了，谁还会跑到学校里上课？还有打着“名校游”推出的旅行团收费不低，但很多学校本来就没有围墙。学生海外游学团的行程与普通旅游团相似，很多只是增加了一些高校参观或与当地人士的交流活动，但价格往往要高出一两倍。

某培训机构一个去美国的项目显示，包含签证费、培训费、参观活动费、往返国际机票费、司机导游小费、保险费及在境外的吃、住、行等费用，报价在42800元。而实际上，去美国往返机票的价格在1万—1.5万元，提前预订甚至可以低到六七千元。由于是集体活动，在美国的吃、住、行平均每个人每天最多也就1000元，这样算下来，15天每个人的花费在3万元左右，那么游学机构就有1万元的利润。一个团20

人，利润就是20万元。

业内人士表示，现如今的游学团多以三种形式出现：第一类是各类外语培训机构所开设的，这类培训机构都设有游学部，负责组织游学项目；第二类是留学中介机构、国际交流组织开展的游学项目；第三类是各大旅行社推出的游学线路。这其中，真正通过学校组织、以双方互动交流为目的的游学项目少之又少，市面上绝大多数游学线其实就是产品包装的一个噱头。碍于学校的“附加值”太小，因此，当地导游在设计行程时，宁愿把更多时间留给“有花头”的购物点。

今年5月，教育部、外交部、公安部、国家旅游局已联合发布《关于进一步加强对外中小学生出国参加夏(冬)令营等有关活动的通知》，明确规定，组织中小学生学习参加出国夏(冬)令营等有关活动的主办单位应是中小学校、教育行政部门所属的对外教育交流机构或者共青团、少先队与妇联组织，可以委托国家旅游局许可经营出境旅游业务的旅行社承办。不过，如何规范培训机构组织的“海外游学”尚无明确说法。

外语培训班的水也很深。如果一个孩

子直接到国外就能顺利听课，这不是短期集训能做到的。一些家长选择让孩子提前半年到国外念个语言班，如果半年后语言关还是过不了，可能就要交钱再学。因此，一些家长就让孩子在国内先把语言关过了。但国内的培训班的收费也不便宜。例如暑期的封闭加强班，学生住在宿舍，每天被安排了满满的课程。这种班级的收费普遍较高，最高能达到3万元左右。“这和在国外上语言班的费用差不多了。”孙志伟说。

此外，语言培训班的老师往往是中国人，应试教育还行，但孩子的听力和口语提升比较有限。如果把孩子先送到国外学一阵子语言再接回来，家长就要很舍得花钱了。例如，学美留学推出过让学生暑期到美国私立高中学习7周的课程，每个人收费8000美元，中介收取1万元人民币代办费。

至于海外置业，真正的“学区房”也不便宜，而中国人觉得便宜的房子可能地段不太好，能否租个好价钱也很难说。国外房价的涨幅也很有限，2008年金融危机就让很多房子降价了也没人要。除去物业费以及每年房子的维护费用，可能你得到的回报也未必比银行存款利息高。

更重要的是，自从中国成为移民人口输出大国以来，几个主流移民目的国家都在不断收紧移民政策——加拿大暂停技术移民申请，并无限期停止投资移民申请；美国EB-5类投资移民法案今年9月30日面临到期；澳大利亚今年7月1日起，提高了对申请人英语语言和和技能要求的门槛。这可能意味着等你小孩在国外大学毕业的时候，也未必符合移民要求了。

孙志伟说，政策无论怎么变化，有一项费用是省不了的，那就是留学生的来回机票和假期旅游费。如果学生年龄还小，即便是寄宿制，他的家人每年总要趁假期去看看孩子，顺便当地旅游购物一把。孩子也可能选择假期时间回国，或到其他地方游山玩水。从这一点看，留学产业真是一个金矿呀！